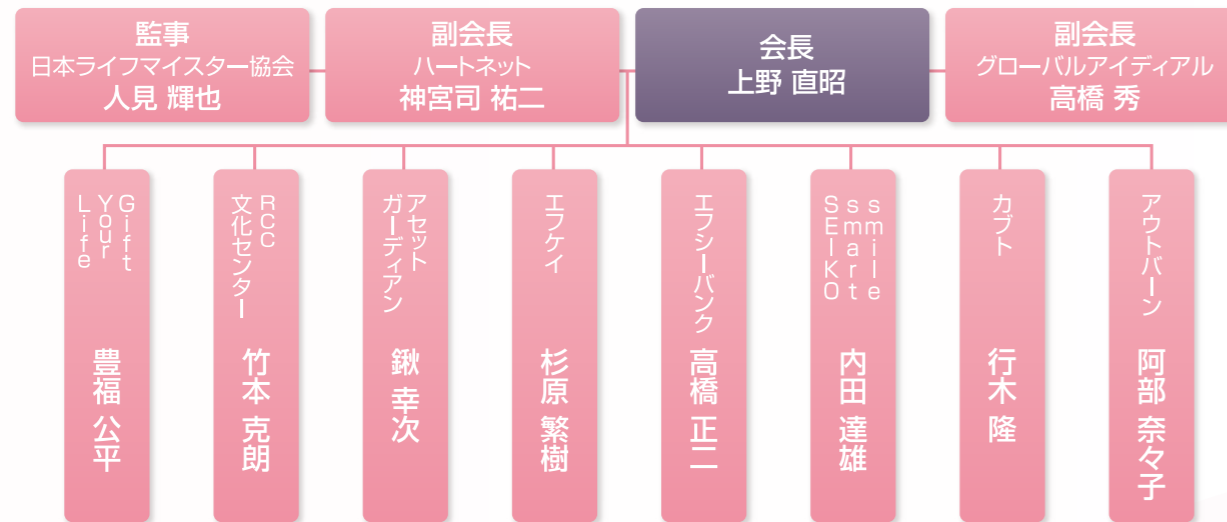


## 結心会組織図 運営理事会メンバー



### 部会ごとの役割

- モーター部会** … 部会長 坂井 光蔵  
100年に一度の大変革の自動車業界の中、生き残るための方法を全国の整備工場等で考えていきます。
- インシュアテック部会** … 部会長 津崎 桂一  
保険商品の概念が変わる商品企画や従来になくお客様に利便性の高い販売手法等を考えていきます。
- ニュージェネレーション部会 (創心会)** … 部会長 桂 雄人 アラン  
若手募集人を所属する代理店の枠を超えて一緒にお客様の信頼を勝ち取るための勉強をしていきます。

**“ここだけの話”が満載** 会員制オンラインコミュニティ **DMM オンラインサロン** × **上野直昭**  
**絶対に知っておきたい保険業界のこと ~保険業界最前線~**  
 毎月たったの3,300円(税込)でココだけの貴重な情報が入手できます!  
<https://lounge.dmm.com/detail/82/>

結心会  
Facebook  
<http://www.facebook.com/kessinkai>  
 会長に接触されたい方は、  
[nekutai-hade@mopera.net](mailto:nekutai-hade@mopera.net)  
 までメールして下さい。

## 入会案内

### 会員資格について

**【正会員】**  
保険代理店の役員または事業主あるいは従業員

**【オブザーバー会員】**  
この会の目的に賛同し、その事業に協力しあるいはこの会の発展助成しようとする法人又は個人

### 会費等について

**【入会金】10万円 【年会費】6万円(税込6万6千円)**  
(正会員・オブザーバー会員共通)

### 入会について

正会員・オブザーバー会員共に会員規則を確認、同意のうえ、所定の様式による入会申込書を事務局まで提出してください。  
理事会の承認を得た後に入会となります。



結心会 会員証

ホームページ上に会員証を表記できます。

### お問い合わせ

一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会 事務局  
 〒108-0023 東京都港区芝浦3-5-25-101 受付時間:10:00~18:30(土日・祝日を除く)

**TEL 03-6205-7654 FAX 03-5443-6333**  
 上野会長 ✉ [nekutai-hade@mopera.net](mailto:nekutai-hade@mopera.net) 携帯 **090-2157-9229**

一般社団法人  
**保険健全化推進機構 結心会**  
 Insurance Sound Promotion Organization



お客様・保険代理店・保険会社が一体となることで  
 保険業界を変えていくというコンテンツを示したものです。

代理店が変われば、マーケットが変わる  
**“Together We Can”**

保険代理店を横連携で「情報産業化」「プラットフォーム化」し、「ソリューションプロバイダー」へ変えていきます。



# 一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会とは

## 保険代理店の市場価値向上を通じて保険ビジネスの健全化を推進

『一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会』とは、保険ビジネスの健全化を推進する全国の保険代理店とその意志に賛同する保険会社や業界支援会社、その他関連会社による業界横断型のネットワーク機構です。  
2009年2月、現会長 上野直昭らの呼び掛けにより、保険ショップを運営する代理店有志の集まり『結心会』として設立され、以後有志による運営を続けてまいりました。  
2010年7月、『一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会』として始動し、顧客や地域社会にも貢献できる保険ビジネスを目指し、会員一丸となって経営革新に取り組んでいます。

## 会長メッセージ

**保険業界は「地殻変動」が起こっています。適切・的確な最新情報を常に入手し、過去の成功体験を捨て、新しいことにトライして行くことでのみ、道は開けると考えます。**

改正保険業法対応、更に顧客本位の業務運営が求められる中、当たり前のことを当たり前にやることの難しさに多くの保険代理店が直面しています。これまで保険マーケットを支えていたリーズも、購入する保険代理店側の責任が重く、頼れなくなりました。保険代理店がM&Aされ、手数料は下がることしか想定されない現状を考えれば、保険代理店経営の舵取りは八方ふさがり感が充満しています。

ここを乗り切るためには何が必要か!

今こそ「志の高い保険代理店が集結し、軸を決めて、一緒に動く」時だと考えます。

結心会にオファーのある色々なマーケットホルダーとの提携等を同志一丸となって顧客本位に取り組むことで、新しい光を見出だすことが出来ると信じています。

3年後に勝ち残れる全く新しい保険募集ビジネスモデルを構築すべく、是非、結心会に参加下さい。

結心会に、必ず答えはあります!

一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会 会長 上野直昭



## 「代理店が変われば、マーケットが変わる」

スローガン

これからの保険代理店は、マーケットの変化に翻弄されるのではなく、自らが変化していくことでマーケットニーズに迅速・的確に対応し、保険ビジネスの健全化を牽引していく存在になるべきだと考えます。

## ビジョン

- 保険代理店の情報共有やチェーン・オペレーションにより、経営革新やその効率化を図ります。
- 一般消費者にとって、全国どこでも、安心して保険の相談・加入ができる信頼の輪を広げます。
- 保険会社に対して、顧客志向型保険サービスの実現の一助として、消費者の声を届けます。

## ミッション

- 1 会員意識の高揚と共同努力により保険ビジネスの健全化を推進します。
- 2 情報共有やチェーン・オペレーションにより、代理店の競争力を高めます。
- 3 変化する消費者ニーズに迅速・的確に対応し、顧客満足度を高めます。
- 4 インフラとマーケットをお持ちの他業態、他業種企業様の保険事業進出のお手伝いをし流通していきます。

## 現在の主な活動

### 定例会の開催(年4回)

「お客様に託される保険代理店になるための勉強会」を基調講演で開催しています。



なんでこんな取組を保険代理店がするのか?といった突拍子もない提案をしています。保険という直球に対して結心会は変化球ばかり。だから、面白い!

### 地区報告会(不定期)

各地で「地区報告会」も開催しています。

定例会で好評だったアイテムを各地の保険代理店に知っていただくために各地で報告会を開催し、毎回多くの保険代理店や保険会社社員の方々に参加いただいています。



### 保険ショップ出店の斡旋及び運営指導

商業施設でない場所への保険ショップ出店を斡旋しています。



▲シニアに寄り添うための調剤薬局に出店「みんなの健康ラウンジ」

### ほけんのマルシェ展開

「ほけんのマルシェ」はボランティアチェーンの保険ショップ屋号です。全国各地の整備工場に保険に注力したい、損害保険代理店で生命保険もしっかり販売して行きたいという方々で統一看板を掲げ、ブランドイメージを創り、店舗運営から社員教育等々までご支援します。



### 新規事業として保険代理店に参入される企業のコンサルティング

募集人の教育、トークスクリプトの作成、取扱い保険会社の紹介等々、成功するために必要なあらゆる支援が出来ます。

### 保険代理店に求められる業務品質項目の研修と対策提案

「保険ショップって、いつ見ても客がないのに10年も続けているのは何故」、こういった質問を沢山いただきます。それは徹底した「おもてなし」があるからです。保険ショップを支えてきた「おもてなし」研修を他業態・他企業でも採用いただいています。

### イベント企画・支援(有料)

集客できるイベントを企画します。



●血管年齢イベント ●似顔絵イベント ●おひるねアート ●楽活イベント

### 講演会・セミナー(有料)

- 最新保険業界情報
- マーケットホルダーとの提携
- 保険代理店店主様向け各種セミナー(テーマにあわせて何でもできます)
- 保険ショップスタッフ向けセミナー
- 保険に携わる者必須!心にしみるバイブル研修
- 初めて保険ショップを担当する保険会社担当者向けセミナー

どんな内容でもできます。お気軽にご相談ください。